

CONTINUAÇÃO DA CAPA | Pacotes turísticos, serviço de telefonia, cosméticos e vasilhas plásticas são algumas opções de revenda

Lucro com venda direta varia de R\$ 1 mil a R\$ 40 mil

CARINE APRILE IERVESE
caprile@grupotarde.com.br

O jovem empreendedor Rodrigo Palmieri trabalhou durante seis anos na Herbalife – empresa do ramo de vendas diretas e multiníveis, ou seja, que constrói uma rede de revendedores abaixo dele. Há um ano e dois meses, Palmieri enxergou um mercado ainda inexplorado desse segmento e resolveu investir.

“Trabalho no ramo turístico e vendo pacotes de viagens. Além de ganhar dinheiro, posso viajar de graça também. Com o sistema de metas e premiações, já ganhei cinco viagens num período de um ano. Fui para a Disney, Gramado, Porto Seguro, São Luís e Palmas”, diz ele, que mora em Brasília e atua na Wow!.

Palmieri é graduado em Fisioterapia e trabalhava na área, mas jogou tudo para o alto depois de dois meses no ramo turístico. “Nunca tinha trabalhado com turismo antes disso, mas nos dois primeiros meses eu consegui vender R\$ 200 mil e faturei uma comissão de R\$ 2 mil. Percebi que o negócio era muito atrativo”, afirma ele, que começou a trabalhar em casa, mas em outubro resolveu alugar um escritório para dar conta da alta demanda. Hoje ele fatura cerca de R\$ 6 mil por mês.

“A princípio, convidava os amigos para irem até a minha ca-

sa e assistirem às apresentações. Depois, comecei a alugar salões de festas para isso. Em outubro, resolvi sair da agência apenas virtual – que funciona toda através do site da empresa pela internet – para oferecer um escritório aos meus clientes e parceiros”, conta ele.

As comissões da Wow! variam de 5% a 23% nas vendas de pacotes e mais 2% sobre o que os associados que você agregar à empresa vender. O investimento inicial é de R\$ 1.070. Palmieri explica que este valor pode ser dividido em até 12 vezes no cartão de crédito. Mas, segundo ele, quem trabalha certo, geralmente, paga a segunda prestação com o dinheiro das comissões.

“Os R\$ 70 é o valor do kit de adesão, que serve para a pessoa estudar mais sobre a empresa. Já os outros R\$ 1 mil, o novo integrante da Wow! vai utilizar com viagens para ele mesmo. Não se pode vender uma coisa que você não consome, esta é a filosofia da empresa”, detalha ele.

TREINAMENTO – Uma das vantagens da modalidade vendas diretas é que as empresas que oferecem os produtos/serviços investem no treinamento dos seus vendedores. Por isso, ninguém exige experiência anterior no ramo. Esta modalidade abarca todos os perfis e idades (a partir de 18 anos), basta ter muita dispo-



Vileide Santana (esq.) ganha R\$ 1 mil vendendo produtos da Natura

sição, pois este é um negócio como outro qualquer: exige comprometimento para dar retorno.

Outro serviço ainda pouco difundido pelo setor de vendas diretas, mas que já faz sucesso, é o oferecido pela empresa Clubmaxi. “Disponibilizamos o serviço de telefonia via internet, mais conhecido como Voip, que reduz em até 80% o valor das ligações nacionais e internacionais e até em 50% das locais, em conjunto com o serviço de TV por assinatura, em parceria com a Sky”, explica Paulo Rocha, presidente nacional da marca.

Rocha está há apenas 11 meses no Clubmaxi e já fatura R\$ 40 mil por mês. “Fui um dos primeiros afiliados. A vantagem é que atuamos com tendência de mercado e tecnologia. O serviço é interessante para qualquer pessoa ou empresa. Com isso, estamos atingindo nosso objetivo em todo o Brasil e começaremos a expansão internacional a partir do segundo semestre deste ano”, comemora.

Para ser um revendedor do Clubmaxi é preciso investir, no mínimo, R\$ 599 e, no máximo, R\$ 1.299. “Se você investir mais, vai ter maiores possibilidades de ganhos, porque a bonificações são maiores”, explica Paulo Rocha, que mora em Belo Horizonte, Minas Gerais.

CONQUISTAS – Para algumas

pessoas, trabalhar com vendas diretas significa independência financeira. É o caso da revendedora da Natura Vileide Santana. Ela passou por um período difícil, há dez anos, pois estava desempregada. Foi na dificuldade que Vileide vislumbrou a possibilidade de ganhar dinheiro com a venda direta e foi aí que ela conquistou sua independência.

“É um prazer comprar uma coisa e não precisar pedir a ninguém. Foi com o dinheiro da venda dos produtos que consegui comprar a casa em que moro hoje. Além disso, sustento meus três filhos com a ajuda do marido, mas, se não tivesse ele, sustentava da mesma forma”, diz ela, que fatura cerca de R\$ 1 mil por mês, com comissão de 30% em cima do que vende.

Vileide mora nos Pernambués e faz das ruas do bairro sua loja ambulante. “Saio de manhã cedo e vou vendendo. Volto para casa e faço o almoço. Descanso um pouco e, depois, vou para a rua de novo. Só volto lá para as sete horas da noite. Mas, se me ligarem pedindo para voltar, eu volto”.

Essa é a outra vantagem dessa modalidade: o vendedor faz o seu horário de trabalho. “Com certeza, este é um bom mercado. Pelo menos é melhor do que você trabalhar mais de sete horas para ganhar um salário mínimo por aí. Não trocaria a minha atividade por outra”, assegura ela.

serviço

Busque informações e conheça algumas empresas |

Associação Brasileira de Empresas de Vendas Diretas
Tel.: 11 5042 0587
www.abevd.org.br |

WOW!
Tel.: 11 3736 7676
www.viagenswow.com
Rodrigo Palmieri
viagedegraca.blogspot.com |

Natura
Tel.: 11 4147 8300
www.natura.net |

Perfam
Tel.: 0800 773 8899
www.purfam.com.br |

Clubmaxi
Tel.: 15 2102 5850
www.clubmaxi.com.br |

Amway
Tel.: 11 5696 3311
www.latinamway.com.br |

Avon
Tel.: 0800 7082866
www.br.avon.com |

Tahitian Noni
Tel.: 11 2123 1030
www.tni.com |

Nature's Sunshine
Tel.: 11 5633 3300
www.naturessunshine.com.br |

Herbalife
Tel.: 11 38797800
www.herbalife.com |

Tupperware
Tel.: 11 3054 5900
www.tupperware.com.br |

Mary Kay
Tel.: 0800 163113
www.marykay.com.br |

Yakult Cosmetics
Tel.: 0800 131260
www.yakultcosmetics.com.br |

Bálsamo Perfumes
Tel.: 11 5525 9500
www.balsamoperfumes.com.br

Hermes
Tel.: 21 3891 5122
www.hermes.com.br |

Inspiração Perfumes
Tel.: 21 2228 1143
www.inspiracao.com.br |

Fator 5
Tel.: 11 6190 0220 |

Aqui você tem o dobro de chances para conquistar o mercado de trabalho.

2 cursos pelo preço de 1*

Taxa de matrícula: R\$ 10,00

Real & Dados
CENTRO DE QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL
www.realedados.com.br

Iguatemi - 2109 0404
Liberdade - 3241 4327
Joana Angélica - 4009 0404
Também no Centro Empresarial Iguatemi - 2223 9144

Iguatemi					
Gestão Comercial	Oratória	15h	26/05	16:00 - 17:50	10 x R\$ 15,00
	Teleatendimento	44h	04/06	08:00 - 09:50	10 x R\$ 39,00
Gestão Tecnológica	Supervisão e Liderança no Trabalho	24h	04/06	14:00 - 16:50	10 x R\$ 25,00
	Office	50h	01/06	17:00 - 19:50	R\$ 99,00
Gestão Tecnológica	Excel Avançado	30h	04/06	16:00 - 17:50	10 x R\$ 35,00
	Excel Avançado	30h	04/06	18:00 - 19:50	10 x R\$ 35,00
Joana Angélica					
Gestão Tecnológica	Manutenção	60h	28/05	15:30 - 18:20	10 x R\$ 69,00
	Office	50h	31/05	13:00 - 16:50	10 x R\$ 35,00
Gestão Tecnológica	Office	50h	28/05	08:00 - 09:50	10 x R\$ 25,00
	Manutenção	60h	26/05	18:30 - 21:20	10 x R\$ 29,00
Gestão Tecnológica	Office	50h	02/06	14:00 - 15:50	10 x R\$ 17,00

* PROMOÇÃO CASADINHA: Você se matricula em um curso e ganha outro, no mesmo valor. Cursos de segunda a sexta, matutino ou vespertino. Consulte horários e locais disponíveis em nossas unidades. Parcelamento em 10x sem juros, no cartão Credicard.

A MELHOR PÓS-GRADUAÇÃO EM DIREITO ESTÁ NA UNIFACS.

FAÇA PÓS-GRADUAÇÃO EM DIREITO UNIFACS. A QUALIDADE DE SEMPRE COM NOVOS FORMATOS.

Direito Civil - 4ª Turma
Parte Geral e Obrigações, Responsabilidade Civil e Contratos, Direito de Empresas e Direitos Reais, Famílias e Sucessões. **Novos Horários:** sexta-feira, das 18h40 às 22h20 e sábados alternados, das 08h30 às 12h.
Início: 25 de julho.

Direito Público - 8ª Turma
Direito Constitucional e Direito Administrativo. **Novos Horários:** quinta-feira, das 18h40 às 22h20 e sábados alternados, das 08h30 às 12h.
Início: 31 de julho.

Nova Duração: 18 meses.
Novo Local: Rua Dr. José Peroba, 251, Ed. Civil Empresarial, STIEP.
Investimento: R\$ 6.480,00 ou 24x R\$ 300,00

INSCRIÇÕES ABERTAS
71 3271-8781
www.unifacs.br

GARANTA SUA VAGA NO MERCADO DE TRABALHO!!!

Fonte: Capa do caderno Empregos & Negócios do jornal A TARDE de 11/05/2008

Empregos & Negócios

OPORTUNIDADE | A busca por qualificação profissional é uma realidade para milhares de brasileiros. A Fundação Bahiana de Engenharia oferece cursos técnicos que preparam o profissional para o mercado de trabalho. Alunos podem se matricular por R\$ 120 x 10x.

LEGISLAÇÃO | Saiba mais sobre as novas regulamentações para o mercado de trabalho. A Fundação Bahiana de Engenharia oferece cursos que preparam o profissional para o mercado de trabalho.

TRABALHO | Expansão da atividade industrial aumenta a demanda por profissionais com formação profissional de nível médio

Curso técnico garante vaga

MECATRÔNICA
ELETROTÉCNICA
ELETROMECCÂNICA
SEGURANÇA DO TRABALHO

FBE
Fundação Bahiana de Engenharia

3362-0866
Avenida Paralela - Saída do Imbuí

BRASIL
MINISTÉRIO DA EDUCAÇÃO
www.mec.gov.br

O jornal de toda Bahia também é da criança.

Um caderno especialmente feito para a turminha dos 6 aos 12 anos, com temas diversos, brincadeiras, quadrinhos, serviços e reportagens educativas.

Todo sábado no seu jornal
A TARDE
O jornal de toda Bahia



ANUNCIE:
www.atarde.com.br/classificados

A TARDE
On Line

Populares
O cotidiano que nos une todos